

ВОПРОСЫ ДЛЯ ЛЕНДА

РАЗРАБОТКА И НАСТРОЙКА АДМИНПАНЕЛИ ПОД ЦЕЛИ БИЗНЕСА

- A.** С какими проблемами столкнулся ваш бизнес из-за корявой работы админпанели?

Одной из главных проблем работы админпанели было полное отсутствие толковой структуры самой админпанели, также отсутствовали сортировки, фильтры, которые можно было бы применить для быстрого поиска нужной информации в админпанели.

- B.** Как пытались решить эти проблемы до работы с нами, что и почему не получалось?

Проблемы с админпанелью, описанные в пункте А наблюдались на софте, который наша компания использовала на условиях аренды. Мы неоднократно обращались к арендодателю с просьбами добавить фильтры, сортировки, расширить возможности строки поиска в админпанели, но арендодатель не смог исправить указанные проблемы, потому нашей компанией было принято решение о поиске команды программистов которые бы смогли реализовать для нас аналогичное ПО, т.е. мы решили создать свой собственный софт с админпанелью, которая бы соответствовала всем требованиям нашего бизнеса.

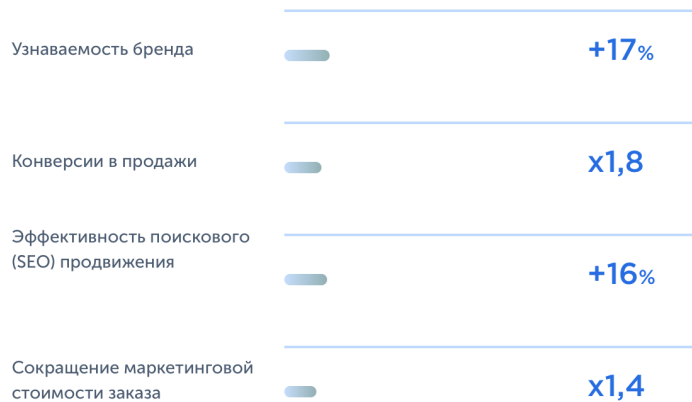
- C.** Что сделали мы с вами? Как оцениваете процесс работы?

Данная команда программистов создала программное обеспечение для нашего предприятия, а именно был создан основной веб-сайт с торговой системой, было создано ПО для проведения электронных торгов содержащее в себе удобную админпанель, многоуровневая БД пользователей разных ролей в системе, электронные кабинеты пользователей администратор, покупатель, продавец, интерфейс торговой системы, саму систему электронных торгов с обработкой ставок в режиме реального времени, систему формирования и последующего хранения результатов электронных торгов.

- D.** Какой измеримый результат получил бизнес?

Какие ключевые показатели эффективности есть у проекта и как разработка / настройка админпанели улучшила их,

во сколько раз (пример ниже).



Возможно, у вас есть какая-то другая система измерения результатов. Важно показать осязаемый измеримый результат, который улучшил / ускорил работу проекта, лояльность клиентов, увеличил прибыльность бизнеса. Т.е. тут именно результат точечный, по показателям эффективности.

Результатом работы стало значительное увеличение клиентов нашего предприятия – как продавцов, так и покупателей, как следствие уровень продаж товаров и услуг нашего предприятия, без преувеличения, возрос в 2,5-3 раза.

Е. Глобальный результат. Насколько улучшилась жизнь компании после внедрения софта на всех уровнях, чья работа зависит от взаимодействия с софтом:

- для собственника
- для руководителя
- для службы поддержки (или другого отдела)

После реализации описанного выше проекта наше предприятие получило полноценное ПО для проведения электронных торгов в режиме реального времени, благодаря которому смогло расширить деятельность предприятия на 5 областей Украины (до реализации ПО охват рынка был в пределах одной области)